Mercedes-Benz



Neuer Antrieb für Ihr Business.

Profitieren Sie von attraktiven Konditionen auf ausgewählte Mercedes-Benz Modelle – exklusiv für die Unternehmervereinigung selbstständiger Handelsvertreter im HDI (USH e.V.)







Der neue Mercedes-Benz CLA Shooting Brake.

Für einen elektrisierenden Auftritt.

Ein Business-Modell, das Sie weiterbringt. Der elektrische CLA Shooting Brake begeistert mit dynamischem Design, innovativer Technologie und einem großzügigen Raumangebot. Dank erstklassiger Reichweite und Schnellladen von bis zu 310 Kilometern (WLTP)[1, 2] in nur 10 Minuten sind Sie jederzeit flexibel – auch bei engen Zeitplänen.

Das neu gestaltete Cockpit mit optionalem MBUX Superscreen macht den CLA zur mobilen Schaltzentrale – drei Displays schaffen die Basis für intuitive, individuelle Bedienung. Die fortschrittliche Navigation kombiniert Daten von Google Maps wie Live-Verkehrsinformationen mit der vertrauten Benutzeroberfläche von Mercedes-Benz. So bleiben Sie in der Erfolgsspur.

Jetzt den neuen elektrischen CLA Shooting Brake bei Ihrem Mercedes-Benz Vertriebspartner sichern.

Die Verfügbarkeit der dargestellten Ausstattungen, Funktionen, Features und Dienste ist abhängig vom jeweiligen Fahrzeugmodell, der individuellen Konfiguration und dem jeweiligen Markt. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen. Das Leasingbeispiel kann von den Abbildungen abweichen.

Ein Leasingbeispiel für Gewerbekunden für den CLA 250+ Shooting Brake elektrisch:[3]

Fahrzeugpreis exkl. USt.[4]	43.182,00 €
Leasing-Sonderzahlung exkl. USt.	0,00 €
Laufzeit	36 Monate
Gesamtlaufleistung	60.000 km
Mtl. Leasingrate exkl. USt.	**612,00 €**

CLA 250+ Shooting Brake elektrisch | Energieverbrauch kombiniert: 15–12,7 kWh/100 km | CO_2-Emissionen kombiniert: 0 g/km | CO_2-Klasse: A[1]

[1] Die angegebenen Werte wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren WLTP (Worldwide harmonised Light-duty vehicles Test Procedures) ermittelt. Der Energieverbrauch und der CO_2-Ausstoß eines Pkw sind nicht nur von der effizienten Ausnutzung des Kraftstoffs bzw. des jeweiligen Energieträgers durch den Pkw, sondern auch vom Fahrstil und anderen nichttechnischen Faktoren abhängig.

[2] Die tatsächliche Reichweite hängt von zahlreichen Faktoren wie insbesondere der individuellen Fahrweise, Umgebungsbedingungen, dem Alterungsprozess der Batterie, Nebenverbrauchern, wie beispielsweise der Klimatisierung, Sonderausstattungen, Bereifung, Zuladung, dem Streckenprofil ab und kann daher vom angegebenen WLTP-Wert abweichen.

[3] Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für berechtigte Handelsvertreter nach §84 HGB. Stand Oktober 2026.

[4] Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt versteht sich zuzüglich lokaler Überführungskosten. Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Umsatzsteuer. Der Fahrzeugpreis ist der Listenpreis abzüglich eines individuellen Kundenvorteils. Der Listenpreis ohne individuellen Kundenvorteil und ohne Umsatzsteuer beträgt 47.980,00 Euro (57.096,20 Euro inkl. Umsatzsteuer) und dient gegebenenfalls regulatorischen (beispielsweise steuerlichen) Zwecken.







Der neue Mercedes-Benz GLB.

Vollelektrisch, voll geschäftstauglich.

Bereit für Unternehmungen: Der elektrische GLB vereint markante SUV-Proportionen mit einem flexiblen Raumkonzept und vielfältigen Einsatzmöglichkeiten. Variable Sitzlösungen und praktische Ablagen erleichtern den schnellen Zugriff auf Unterlagen, Technik oder Equipment.

Im Innenraum profitieren Sie auch von digitaler Intelligenz: Das Bediensystem MBUX vernetzt Unterhaltung, Komfort und intelligente Funktionen zu einem nahtlosen Erlebnis. Gleichzeitig sorgt das Panoramadach für viel Licht und schafft eine angenehme Atmosphäre – unterwegs wie beim Ankommen.

Ein Leasingbeispiel für Gewerbekunden für den GLB 250+ elektrisch:[1]

Fahrzeugpreis exkl. USt.[2]	44.658,00 €
Leasing-Sonderzahlung exkl. USt.	0,00 €
Laufzeit	36 Monate
Gesamtlaufleistung	60.000 km
Mtl. Leasingrate exkl. USt.	**609,00 €**

Jetzt den neuen elektrischen GLB bei Ihrem Mercedes-Benz Vertriebspartner sichern.

Die Verfügbarkeit der dargestellten Ausstattungen, Funktionen, Features und Dienste ist abhängig vom jeweiligen Fahrzeugmodell, der individuellen Konfiguration und dem jeweiligen Markt. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen. Das Leasingbeispiel kann von den Abbildungen abweichen.

GLB 250+ elektrisch | Energieverbrauch kombiniert: 18,4–15,8 kWh/100 km | CO_2-Emissionen kombiniert: 0 g/km | CO_2-Klasse: A[3]

[1] Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für berechtigte Handelsvertreter nach §84 HGB. Stand Oktober 2026.

[2] Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt versteht sich zuzüglich lokaler Überführungskosten. Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Umsatzsteuer. Der Fahrzeugpreis ist der Listenpreis abzüglich eines individuellen Kundenvorteils. Der Listenpreis ohne individuellen Kundenvorteil und ohne Umsatzsteuer beträgt 49.620,00 Euro (59.047,80 Euro inkl. Umsatzsteuer) und dient gegebenenfalls regulatorischen (beispielsweise steuerlichen) Zwecken.

[3] Die angegebenen Werte wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren WLTP (Worldwide harmonised Light-duty vehicles Test Procedures) ermittelt. Der Energieverbrauch und der CO_2-Ausstoß eines Pkw sind nicht nur von der effizienten Ausnutzung des Kraftstoffs bzw. des jeweiligen Energieträgers durch den Pkw, sondern auch vom Fahrstil und anderen nichttechnischen Faktoren abhängig.







Der neue elektrische Mercedes-Benz GLC.

Schärfen Sie Ihr Profil.

Elektrisch. Ikonisch. Vielseitig. Der elektrische GLC vereint richtungsweisendes Design mit intelligenten Innovationen und hoher Alltagstauglichkeit. Ob Meetings, Termine oder längere Distanzen: Die fortschrittliche Batterietechnologie bietet zuverlässige Reichweite und hilft Ihnen, anspruchsvolle Tagespläne souverän zu bewältigen.

Auch optisch setzt der elektrische GLC Maßstäbe: Die markante Front mit beleuchtetem Kühlergrill und prägnantem Stern sticht sofort ins Auge. Highlight im Innenraum ist der beeindruckende optionale MBUX Hyperscreen – das große Display bündelt wichtige Informationen direkt in Ihrem Blickfeld.

Jetzt den neuen elektrischen GLC bei Ihrem Mercedes-Benz Vertriebspartner sichern.

Die Verfügbarkeit der dargestellten Ausstattungen, Funktionen, Features und Dienste ist abhängig vom jeweiligen Fahrzeugmodell, der individuellen Konfiguration und dem jeweiligen Markt. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen. Das Leasingbeispiel kann von den Abbildungen abweichen.

Ein Leasingbeispiel für Gewerbekunden für den GLC 250 4MATIC elektrisch:[1]

Fahrzeugpreis exkl. USt.[2]	48.960,00 €
Leasing-Sonderzahlung exkl. USt.	0,00 €
Laufzeit	36 Monate
Gesamtlaufleistung	60.000 km
Mtl. Leasingrate exkl. USt.	**724,00 €**

GLC 250 4M elektrisch | Energieverbrauch kombiniert: 18,1–15 kWh/100 km | CO_2-Emissionen kombiniert: 0,0 g/km | CO_2-Klasse: A[3]

[1] Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für berechtigte Handelsvertreter nach §84 HGB. Stand Oktober 2026.

[2] Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt versteht sich zuzüglich lokaler Überführungskosten. Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Umsatzsteuer. Der Fahrzeugpreis ist der Listenpreis abzüglich eines individuellen Kundenvorteils. Der Listenpreis ohne individuellen Kundenvorteil und ohne Umsatzsteuer beträgt 54.400,00 Euro (64.736,00 Euro inkl. Umsatzsteuer) und dient gegebenenfalls regulatorischen (beispielsweise steuerlichen) Zwecken.

[3] Die angegebenen Werte wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren WLTP (Worldwide harmonised Light-duty vehicles Test Procedures) ermittelt. Der Energieverbrauch und der CO_2-Ausstoß eines Pkw sind nicht nur von der effizienten Ausnutzung des Kraftstoffs bzw. des jeweiligen Energieträgers durch den Pkw, sondern auch vom Fahrstil und anderen nichttechnischen Faktoren abhängig.







Der Mercedes-Benz GLC mit Hybrid-Technologie.

Mehr Drive für Entscheider.

Das Beste aus zwei Welten: Als Plug-in-Hybrid verbindet der GLC elektrisches Fahren im Alltag mit hoher Langstreckentauglichkeit. Die optionale Hinterachslenkung und die optionale Luftfederung AIRMATIC sorgen für Agilität, Stabilität und sanften Fahrkomfort.

Unterwegs überzeugt der GLC mit durchdachter Funktionalität. Bis zu 620 Liter Kofferraumvolumen und ein variabel nutzbares Raumkonzept schaffen Spielraum für unterschiedlichste Anforderungen.

Jetzt den GLC bei Ihrem Mercedes-Benz Vertriebspartner sichern.

Die Verfügbarkeit der dargestellten Ausstattungen, Funktionen, Features und Dienste ist abhängig vom jeweiligen Fahrzeugmodell, der individuellen Konfiguration und dem jeweiligen Markt. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen. Das Leasingbeispiel kann von den Abbildungen abweichen.

Ein Leasingbeispiel für Gewerbekunden für den GLC 300 de 4MATIC mit EQ Hybrid Technologie:[1]

Fahrzeugpreis exkl. USt.[2]	48.535,80 €
Leasing-Sonderzahlung exkl. USt.	0,00 €
Laufzeit	36 Monate
Gesamtlaufleistung	60.000 km
Mtl. Leasingrate exkl. USt.	**586,00 €**

GLC 300 de 4MATIC mit EQ Hybrid Technologie | Energieverbrauch gewichtet, kombiniert: 19,2–17,8 kWh/100 km plus 2–1,6 l/100 km | Kraftstoffverbrauch kombiniert bei entladener Batterie: 6,3–5,7 l/100 km | CO_2-Emissionen gewichtet, kombiniert: 51–41 g/km | CO_2-Klasse gewichtet, kombiniert: B | CO_2-Klassen bei entladener Batterie: F–E[3]

[1] Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für berechtigte Handelsvertreter nach §84 HGB. Stand Oktober 2026.

[2] Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt versteht sich zuzüglich lokaler Überführungskosten. Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Umsatzsteuer. Der Fahrzeugpreis ist der Listenpreis abzüglich eines individuellen Kundenvorteils. Der Listenpreis ohne individuellen Kundenvorteil und ohne Umsatzsteuer beträgt 59.190,00 Euro (70.436,10 Euro inkl. Umsatzsteuer) und dient gegebenenfalls regulatorischen (beispielsweise steuerlichen) Zwecken.

[3] Die angegebenen Werte wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren WLTP (Worldwide harmonised Light-duty vehicles Test Procedures) ermittelt. Der Energieverbrauch und der CO_2-Ausstoß eines Pkw sind nicht nur von der effizienten Ausnutzung des Kraftstoffs bzw. des jeweiligen Energieträgers durch den Pkw, sondern auch vom Fahrstil und anderen nichttechnischen Faktoren abhängig.







Das Mercedes-Benz E-Klasse T-Modell.

Willkommen in der Business-Klasse.

Eleganz trifft unternehmerischen Anspruch. Das E-Klasse T-Modell verbindet repräsentatives Design mit intelligenter Technologie – und begleitet Sie souverän durch Ihren geschäftlichen Alltag. Individuelle MBUX Routinen passen wichtige Funktionen an Ihre Gewohnheiten an und steigern so Komfort und Effizienz.

Praxisnähe und Innovationskraft greifen bei der E-Klasse nahtlos ineinander. Der großzügige Laderaum mit EASY-PACK-Heckklappe und im Verhältnis 40 : 20 : 40 klappbare Fondlehnen bieten größtmögliche Flexibilität – egal, was auf der Agenda steht.

Jetzt das E-Klasse T-Modell bei Ihrem Mercedes-Benz Vertriebspartner sichern.

Die Verfügbarkeit der dargestellten Ausstattungen, Funktionen, Features und Dienste ist abhängig vom jeweiligen Fahrzeugmodell, der individuellen Konfiguration und dem jeweiligen Markt. Abbildungen enthalten Sonderausstattungen. Das Leasingbeispiel kann von den Abbildungen abweichen.

Ein Leasingbeispiel für Gewerbekunden für das E 300 de 4MATIC T-Modell mit EQ Hybrid Technologie:[1]

Fahrzeugpreis exkl. USt.[2]	54.180,00 €
Leasing-Sonderzahlung exkl. USt.	0,00 €
Laufzeit	36 Monate
Gesamtlaufleistung	60.000 km
Mtl. Leasingrate exkl. USt.	**761,00 €**

E 300 de 4MATIC T-Modell mit EQ Hybrid Technologie | Energieverbrauch gewichtet, kombiniert: 16,8–15,6 kWh/100 km plus 2,4–1,9 l/100 km | Kraftstoffverbrauch kombiniert bei entladener Batterie: 6,2–5,5 l/100 km | CO2-Emissionen gewichtet, kombiniert: 64–50 g/km | CO2-Klasse gewichtet, kombiniert: B | CO2-Klassen bei entladener Batterie: F–E3

[1] Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für berechtigte Mitglieder von Einkaufsgenossenschaften. Stand Oktober 2026.

[2] Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt versteht sich zuzüglich lokaler Überführungskosten. Alle Preise zuzüglich gesetzlicher Umsatzsteuer. Der Fahrzeugpreis ist der Listenpreis abzüglich eines individuellen Kundenvorteils. Der Listenpreis ohne individuellen Kundenvorteil und ohne Umsatzsteuer beträgt 64.500,00 Euro (76.755,00 Euro inkl. Umsatzsteuer) und dient gegebenenfalls regulatorischen (beispielsweise steuerlichen) Zwecken.

[3] Die angegebenen Werte wurden nach dem vorgeschriebenen Messverfahren WLTP (Worldwide harmonised Light-duty vehicles Test Procedures) ermittelt. Der Energieverbrauch und der CO_2-Ausstoß eines Pkw sind nicht nur von der effizienten Ausnutzung des Kraftstoffs bzw. des jeweiligen Energieträgers durch den Pkw, sondern auch vom Fahrstil und anderen nichttechnischen Faktoren abhängig.